

# **CÂU HỎI TỰ LUẬN ĐỂ CÁC CÁ NHÂN THAM KHẢO PHỤC VỤ CÔNG TÁC VÀ THI SÁT HẠCH CẤP CHỨNG CHỈ HÀNH NGHỀ HOẠT ĐỘNG ĐẦU THẦU**

*(Đây là tài liệu thuộc bản quyền của Cục Quản lý đấu thầu, Bộ Kế hoạch và Đầu tư. Nghiêm cấm các tổ chức, cá nhân sử dụng tài liệu này nhằm mục đích kinh doanh)*

## **Câu 1:**

Tại trang bìa của hồ sơ mời thầu gói thầu xây lắp phát hành cho các nhà thầu chỉ có chữ ký của Giám đốc ban quản lý dự án chuyên ngành giao thông tỉnh A (đại diện hợp pháp của bên mời thầu) mà không được đóng dấu của Ban quản lý dự án chuyên ngành giao thông tỉnh A.

Hỏi: Hồ sơ mời thầu nêu trên có hợp lệ hay không, phân tích lý do hợp lệ/không hợp lệ?

## **Câu 2:**

Trong phần đánh giá về tư cách hợp lệ nêu trong hồ sơ mời thầu gói thầu xây lắp tại địa bàn tỉnh A có đưa ra tiêu chí đánh giá “*nhà thầu tham dự thầu phải có năng lực phù hợp và đã đăng tải trên hệ thống trang thông tin điện tử của Sở Xây dựng tỉnh A, hoặc trên trang thông tin điện tử của Bộ Xây dựng*”.

Hỏi: Hồ sơ mời thầu nêu trên có phù hợp hay không, phân tích lý do phù hợp/không phù hợp?

## **Câu 3:**

Sở Xây dựng tỉnh X được giao làm chủ đầu tư dự án xây dựng công trình Y, trong đó có gói thầu tư vấn, khảo sát lập hồ sơ thiết kế, dự toán công trình Y (gói thầu A). Trong số các nhà thầu tham dự thầu gói thầu A có Trung tâm Z (là đơn vị sự nghiệp trực thuộc Sở Giao thông vận tải tỉnh X) do UBND tỉnh X quyết định thành lập.

Hỏi: Trung tâm Z có được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về bảo đảm cạnh tranh trong đấu thầu theo quy định tại khoản 4 Điều 2 Nghị định số 63/2014/NĐ-CP khi tham dự thầu gói thầu A hay không. Hãy phân tích cụ thể.

## **Câu 4:**

Ngân hàng thương mại X có sự tham gia góp vốn của Nhà nước chiếm 95%. Ngân hàng X đã tài trợ cho Huyện Y thực hiện dự án xây dựng trường học cho học sinh trên địa bàn huyện, trong đó Ngân hàng X đóng góp 25%, cán bộ, nhân viên của Ngân hàng quyên góp, đóng góp 75% vào dự án. Huyện Y là chủ đầu tư của dự án xây dựng trường học này. Hỏi việc lựa chọn nhà thầu thuộc dự án nêu trên có thuộc phạm vi điều chỉnh của Luật Đấu thầu hay không?

**Câu 5:**

Bên mời thầu tổ chức đấu thầu rộng rãi gói thầu xây lắp X có giá gói thầu 4,5 tỷ đồng vào năm 2017. Hồ sơ mời thầu quy định một trong những tiêu chí để đánh giá nhà thầu có tư cách hợp lệ là: “nhà thầu tham dự thầu là doanh nghiệp cấp nhỏ, siêu nhỏ theo quy định của pháp luật về doanh nghiệp”.

Hỏi: Nhà thầu A (có tổng nguồn vốn là 55 tỷ đồng vào năm 2016, 50 tỷ đồng vào năm 2015 và số lao động bình quân năm là 150 người) có được coi là đáp ứng yêu cầu về tư cách hợp lệ nêu trên hay không, tại sao?

**Câu 6:**

Tổng công ty A là chủ đầu tư dự án X, trong đó có gói thầu xây lắp Y có giá gói thầu 900 triệu đồng. Tổng công ty A dự kiến chỉ định thầu cho Công ty cổ phần B (là công ty con của Tổng công ty A, do Tổng công ty A góp vốn 80%) thực hiện gói thầu Y. Công ty cổ phần B có tổng số lao động bình quân trong năm là 220 người và hiện có tổng nguồn vốn 50 tỷ đồng.

Anh/chị hãy bình luận về việc Tổng công ty A chỉ định thầu cho Công ty B thực hiện gói thầu Y.

Trường hợp Công ty B có tổng số lao động bình quân trong năm là 160 người và hiện có tổng nguồn vốn 50 tỷ đồng thì việc Tổng công ty A chỉ định thầu cho Công ty B thực hiện gói thầu Y có phù hợp với quy định của pháp luật đấu thầu hay không?

**Câu 7:**

Khi thẩm định kế hoạch lựa chọn nhà thầu cho gói thầu mua máy vi tính phục vụ công tác (là hàng hóa thông dụng, phổ biến trên thị trường), đơn vị thẩm định yêu cầu chủ đầu tư phải cung cấp chứng thư thẩm định giá đối với mặt hàng máy vi tính để làm cơ sở thẩm định về giá gói thầu.

Anh/chị hãy bình luận về yêu cầu nêu trên của đơn vị thẩm định.

**Câu 8:**

Chủ đầu tư X hiện đang triển khai dự án “Đầu tư mới toa xe khách” và đang trong giai đoạn lập kế hoạch lựa chọn nhà thầu cho toàn bộ dự án, trong đó có gói thầu cung cấp mới toa xe khách. Đặc tính của toa xe khách chạy trên đường sắt quốc gia phải đồng bộ từ khâu thiết kế kỹ thuật, thiết kế bản vẽ thi công, cung cấp thiết bị, sản xuất, lắp ráp và kiểm định chất lượng, an toàn kỹ thuật bảo vệ môi trường. Do đó, chủ đầu tư X dự kiến xây dựng gói thầu toa xe khách thành gói thầu hỗn hợp thiết kế và cung cấp hàng hoá (EP) nhưng trong phần cung cấp hàng hoá gói thầu chia thành nhiều phần: cung cấp thiết bị nội thất; cung cấp thiết bị vệ sinh; cung cấp phần vỏ toa xe.

Anh/chị hãy bình luận về việc phân chia gói thầu nêu trên.

**Câu 9:**

Gói thầu xây lắp được thực hiện theo phương thức một giai đoạn hai túi hồ sơ. Khi tham dự thầu, nhà thầu M đã sơ suất đóng gói phong bì đựng thư bảo lãnh dự thầu vào chung túi hồ sơ đựng đề xuất về tài chính nên khi mở hồ sơ đề xuất về kỹ thuật không có thư bảo lãnh dự thầu của nhà thầu.

Các thông tin trong lễ mở thầu được ghi vào biên bản mở thầu, bao gồm cả việc đại diện nhà thầu M xác nhận không có bảo lãnh dự thầu trong túi hồ sơ đề xuất về kỹ thuật và khẳng định bảo lãnh dự thầu được đóng trong túi hồ sơ đề xuất về tài chính.

Hỏi: Bên mời thầu cần xử lý như thế nào đối với trường hợp đóng nhầm thư bảo lãnh dự thầu trong túi hồ sơ đề xuất về tài chính của nhà thầu M?

**Câu 10:**

Nhà thầu A đã đăng ký thông tin trên Hệ thống mạng đấu thầu Quốc gia và được cấp chứng thư số theo quy định từ tháng 3 năm 2015. Tuy nhiên, tại thời điểm tháng 7 năm 2017 khi nhà thầu A tham dự thầu gói thầu xây lắp Y thì chứng thư số của nhà thầu hết hiệu lực trước thời điểm đóng thầu do nhà thầu A chưa nộp phí duy trì.

Hỏi: Nhà thầu A có đáp ứng yêu cầu về tư cách hợp lệ hay không và giải thích?

**Câu 11:**

Trong quá trình tổ chức đánh giá hồ sơ dự thầu, bên mời thầu phát hiện trong hồ sơ dự thầu của nhà thầu A có đính kèm theo 01 thư giảm giá với tỷ lệ giảm giá là 5% giá dự thầu của nhà thầu này. Thư giảm giá và nội dung giảm giá của nhà thầu A không được công khai trong lễ mở thầu. Hồ sơ dự thầu của nhà thầu A đã được đánh giá đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật. Bên mời thầu đã báo cáo chủ đầu tư xem xét, quyết định xử lý tình huống theo hướng chấp nhận thư giảm giá của nhà thầu A với lý do mang lại hiệu quả kinh tế cho gói thầu.

Hỏi: việc chấp nhận thư giảm giá của nhà thầu A như nêu trên có phù hợp với quy định của pháp luật về đấu thầu hay không và giải thích?

**Câu 12:**

Trong thỏa thuận liên danh giữa Công ty A và Công ty B, các thành viên đã thống nhất tên gọi của liên danh là "*Liên danh A-B*" và thành viên đứng đầu liên danh là Công ty A đại diện liên danh ký đơn dự thầu.

Tuy nhiên, trong đơn dự thầu lại chỉ thể hiện tên nhà thầu tham dự thầu là "*Nhà thầu A*". Tổ chuyên gia kết luận đơn dự thầu không hợp lệ do không ghi đúng tên nhà thầu (*Liên danh A-B*) và nhà thầu bị loại.

Hỏi: Việc đánh giá như nêu trên của tổ chuyên gia có phù hợp với quy định của pháp luật đấu thầu hay không?

**Câu 13:**

Trong đơn dự thầu thuộc hồ sơ đề xuất tài chính của nhà thầu ghi:

*“Cùng với Hồ sơ đề xuất về kỹ thuật, chúng tôi gửi kèm đơn này đề xuất về tài chính với tổng số tiền là **38.415.888.000 VNĐ** (Bằng chữ: Ba mươi tám tỷ, bốn trăm mười lăm triệu, tám trăm tám mươi tám **triệu** đồng chẵn)”*.

*Giá dự thầu ghi trong bảng tổng hợp giá dự thầu là: **38.415.888.000 VNĐ** (Bằng chữ: Ba mươi tám tỷ, bốn trăm mười lăm triệu tám trăm tám mươi tám nghìn đồng chẵn).*

Hỏi: Đơn dự thầu trong hồ sơ đề xuất tài chính như nêu trên có được coi là hợp lệ hay không, tại sao?

**Câu 14:**

Chủ đầu tư tổ chức đấu thầu rộng rãi gói thầu mua ống thép, trong đó có nhiều kích cỡ khác nhau. Đối với hạng mục ống thép X (đường kính 113,5mm, dày 3mm, dài 6m), khối lượng mời thầu là 10 tấn. Nhà thầu A chào giá cho hạng mục ống thép X như sau: 3 tấn ống thép X giá 8.000.000 đồng/tấn, 7 tấn ống thép X giá 12.300.000 đồng/tấn. Bên mời thầu đã yêu cầu nhà thầu làm rõ việc chào giá này. Nhà thầu giải thích rằng do còn một lượng thép tồn kho nên quyết định chào giá thép cũ (lúc chưa tăng giá) đồng thời cam kết sẽ đảm bảo đúng chất lượng thép như yêu cầu của hồ sơ mời thầu. Tổ chuyên gia hiệu chỉnh sai lệch theo hướng đưa về cùng một đơn giá cho cả 10 tấn thép là 12.300.000 đồng/tấn .

Hãy bình luận về việc đánh giá hồ sơ dự thầu nêu trên của tổ chuyên gia.

**Câu 15:**

Nhà thầu A tham gia đấu thầu gói thầu cung cấp thiết bị cho Dự án của chủ đầu tư B. Giá dự thầu nêu trong đơn dự thầu là 30.000.000.000 đồng (ba mươi tỷ đồng chẵn). Nhà thầu A có đính kèm thư giảm giá với mức giảm giá 10% trên giá dự thầu, giá dự thầu sau giảm giá là 27.000.000.000 đồng. Tuy nhiên trong quá trình đánh giá về tài chính, thương mại, giá trị sai lệch thiếu của hồ sơ dự thầu là 1.500.000.000 đồng.

Hỏi: Việc xác định tỷ lệ phần trăm của sai lệch thiếu được tính như thế nào?

**Câu 16:**

Bên mời thầu là Ban Quản lý các dự án xây dựng công trình tỉnh A tổ chức đấu thầu rộng rãi trong nước cùng thời điểm hai gói thầu xây lắp, bao gồm: gói

thầu số 1 - Xây dựng, cải tạo trụ sở làm việc của Văn phòng Ủy ban nhân dân tỉnh và gói thầu số 2 - Xây dựng, cải tạo trụ sở khu làm việc liên cơ quan. Hai gói thầu nêu trên đều có thời gian thực hiện hợp đồng là 08 tháng.

Nhà thầu X tham dự đồng thời hai gói thầu nêu trên và trong cả hồ sơ dự thầu gói thầu số 1 và gói thầu số 2, nhà thầu này đều đề xuất huy động Ông Nguyễn Văn A đảm nhiệm vị trí chỉ huy trưởng công trường.

Hỏi: Bên mời thầu phải đánh giá về đề xuất huy động chỉ huy trưởng công trường của nhà thầu X như thế nào?

**Câu 17:**

Ban Quản lý dự án các công trình thủy lợi tỉnh A là chủ đầu tư gói thầu Tư vấn khảo sát, lập thiết kế bản vẽ thi công và dự toán công trình hệ thống thoát lũ; gói thầu được tổ chức lựa chọn nhà thầu theo hình thức đấu thầu rộng rãi trong nước. Tại thời điểm đóng thầu chỉ có 02 nhà thầu nộp hồ sơ dự thầu. Chủ đầu tư đã quyết định xử lý tình huống theo hướng cho phép bên mời thầu mở thầu ngay để đánh giá. Sau khi đánh giá về kỹ thuật, chỉ có một nhà thầu vượt qua bước đánh giá về kỹ thuật và giá dự thầu sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch của nhà thầu này vượt giá gói thầu được duyệt. Theo đó, chủ đầu tư đã quyết định hủy thầu để tổ chức đấu thầu lại.

Hỏi: Anh/chị hãy bình luận về cách xử lý nêu trên của chủ đầu tư.

**Câu 18:**

Trong hồ sơ dự thầu gói thầu cung cấp dịch vụ tư vấn X, nhà thầu A đề xuất huy động ông B là một trong những nhân sự chủ chốt tham gia thực hiện gói thầu. Trong quá trình đánh giá hồ sơ dự thầu, bên mời thầu nhận được đơn kiến nghị của ông B về việc nhà thầu A đã tự ý đề xuất tên mình vào trong hồ sơ dự thầu mà không hề biết về việc này.

Hỏi: trong trường hợp nêu trên, bên mời thầu xử lý như thế nào ?

**Câu 19:**

Chủ đầu tư X tổ chức đấu thầu rộng rãi gói thầu xây lắp công trình X. Trong hồ sơ dự thầu của nhà thầu A đề xuất huy động ông Nguyễn Văn B đảm nhận vị trí chỉ huy trưởng công trường. Tuy nhiên sau thời điểm đóng thầu 5 ngày, nhà thầu có công văn xin rút ông Nguyễn Văn B khỏi danh sách nhân sự chủ chốt do ông Nguyễn Văn B hiện không còn thuộc biên chế của nhà thầu và xin bổ sung nhân sự khác thay thế.

Hỏi: Trong trường hợp này, việc đánh giá về nhân sự chủ chốt (chỉ huy trưởng công trường) của nhà thầu A được thực hiện như thế nào?

**Câu 20:**

Bên mời thầu A tổ chức đấu thầu rộng rãi gói thầu cung cấp dịch vụ tư vấn thiết kế kỹ thuật thuộc dự án xây dựng nhà máy Y. Do thời gian đánh giá hồ sơ dự thầu kéo dài hơn một năm nên trong bước thương thảo hợp đồng, nhà thầu X (là nhà thầu xếp hạng thứ nhất, được mời vào thương thảo hợp đồng) đề nghị thay đổi một số nhân sự chủ chốt với lý do nhân sự này hiện không còn công tác tại công ty.

Hỏi: Trong trường hợp này, bên mời thầu phải xem xét, giải quyết đề nghị thay đổi nhân sự nêu trên của nhà thầu X như thế nào?

**Câu 21:**

Gói thầu cung cấp hàng hóa chia thành 3 phần với giá gói thầu được duyệt là 23,5 tỷ đồng (dự toán phần A: 9,8 tỷ đồng, dự toán phần B: 6 tỷ đồng, dự toán phần C: 7,7 tỷ đồng). Phương pháp đánh giá là phương pháp giá thấp nhất; nhà thầu được tham dự thầu một hoặc nhiều phần. Có ba nhà thầu X, Y, Z tham dự thầu với giá dự thầu theo từng phần như sau:

*Đơn vị tính: tỷ đồng*

STT	Tên nhà thầu	Giá dự thầu phần A	Giá dự thầu phần B	Giá dự thầu phần C	Tổng giá dự thầu của 3 phần A, B, C
1	Nhà thầu X	10	6,5	6,9	23,4
2	Nhà thầu Y	9,5	7	7	23,5
3	Nhà thầu Z	10	6,8	6,5	23,3

Hồ sơ dự thầu của các nhà thầu nêu trên đều được đánh giá đáp ứng yêu cầu về mặt kỹ thuật và hồ sơ dự thầu không có sai lệch, lỗi số học.

a) Trường hợp các nhà thầu đều không có thư giảm giá thì nhà thầu nào được xếp hạng thứ nhất và được đề nghị trúng thầu?

b) Trường hợp nhà thầu Y không có thư giảm giá, nhà thầu X và nhà thầu Z có thư giảm giá với nội dung sau:

- Nhà thầu X: nếu trúng thầu bất kỳ 2 phần nào thì sẽ giảm giá cho cả 2 phần này 5% trên tổng giá dự thầu của 2 phần trúng thầu; nếu trúng thầu cả 3 phần thì sẽ giảm giá 10% trên tổng giá dự thầu của 3 phần.

- Nhà thầu Z: nếu trúng thầu cả 3 phần thì sẽ giảm giá 8% trên tổng giá dự thầu của 3 phần.

Hỏi: trường hợp này thì nhà thầu nào được xếp hạng thứ nhất và được đề nghị trúng thầu và giải thích?

**Câu 22:**

Công ty A trước kia làm nhà thầu phụ của nhà thầu thực hiện gói thầu thiết kế kỹ thuật tổng thể (FEED) của dự án xây dựng nhà máy nhiệt điện X.

Hỏi: Trường hợp Công ty A liên danh với Công ty B tham dự gói thầu hỗn hợp “Thiết kế bản vẽ thi công, lập dự toán, mua sắm thiết bị, thi công xây lắp, chạy thử” dự án xây dựng nhà máy nhiệt điện X thì có vi phạm quy định về bảo đảm cạnh tranh trong đấu thầu hay không?

**Câu 23:**

Doanh nghiệp nhà nước X là chủ đầu tư dự án đầu tư xây dựng nhà máy chế biến gỗ ván ép, trong đó có gói thầu X: mua sắm dây chuyền máy móc, thiết bị ép ván gỗ. Theo kế hoạch lựa chọn nhà thầu được duyệt, gói thầu X được tổ chức lựa chọn theo hình thức đấu thầu rộng rãi quốc tế.

Sau khi thông báo mời thầu theo quy định, đến thời điểm đóng thầu chỉ có ba nhà thầu nộp hồ sơ dự thầu và sau khi đánh giá, chủ đầu tư kết luận không có nhà thầu nào đáp ứng yêu cầu của hồ sơ mời thầu (cả ba nhà thầu đều được đánh giá không đáp ứng yêu cầu về năng lực, kinh nghiệm). Do đó, để bảo đảm tiến độ xây dựng nhà máy, chủ đầu tư đã quyết định áp dụng hình thức chỉ định thầu để chỉ định cho nhà thầu A (là một trong ba nhà thầu đã tham dự thầu trước đó) thực hiện gói thầu.

Hỏi: Anh/chị hãy bình luận về cách xử lý nêu trên của chủ đầu tư.

**Câu 24:**

Theo kế hoạch lựa chọn nhà thầu được duyệt, gói thầu mua sắm xe ô tô chuyên dụng được áp dụng hình thức mua sắm trực tiếp (gói thầu A). Chủ đầu tư dự kiến áp dụng kết quả đấu thầu rộng rãi gói thầu mua sắm xe ô tô chuyên dụng trước đó (gói thầu B) cho gói thầu A. Nhà thầu Y là nhà thầu đã trúng thầu gói thầu B và đã hoàn thành xong hợp đồng của gói thầu B, đáp ứng về chất lượng, thời gian giao hàng và các nội dung khác của hợp đồng, thời điểm hiện tại có đủ năng lực, kinh nghiệm và vẫn mong muốn được tham gia thực hiện gói thầu A. Tuy nhiên, chủ đầu tư mời nhà thầu khác (nhà thầu Z) đến nhận hồ sơ yêu cầu của gói thầu A mà không phải là nhà thầu Y.

Hỏi: Anh/chị hãy bình luận về trường hợp nêu trên.

**Câu 25:**

Tổng công ty A (do nhà nước nắm giữ 98% vốn điều lệ) đang thực hiện một dự án có tổng mức đầu tư 1.000 tỷ đồng trong đó phần vốn nhà nước là 295 tỷ đồng.

Hỏi: Dự án trên có thuộc phạm vi điều chỉnh của Luật đấu thầu hay không và giải thích?

**Câu 26:**

Trong hồ sơ mời thầu gói thầu xây lắp Y tổ chức lựa chọn nhà thầu năm 2017, tại mục yêu cầu về năng lực, kinh nghiệm có quy định:

*“Từ năm 2014 đến nay, nhà thầu phải đã hoàn thành tối thiểu 03 hợp đồng thi công xây dựng công trình có tính chất và quy mô tương tự gói thầu này với tư cách là nhà thầu chính, nhà thầu phụ hoặc thành viên của liên danh; mỗi hợp đồng có giá trị tối thiểu 8 tỷ đồng”.*

Công ty A và công ty B cùng tham dự gói thầu này. Công ty B đã từng là công ty con của công ty A (Công ty B thành lập ngày 06/01/2010). Tháng 01/2016, công ty A rút hoàn toàn vốn ra khỏi Công ty B (từ đó Công ty B không còn là công ty con của công ty A và hoàn toàn độc lập với công ty A).

Năm 2014, khi tham dự thầu gói thầu xây lắp công trình X, nhà thầu A đề xuất trong hồ sơ dự thầu: Công ty B đảm nhận thực hiện 90% giá trị hợp đồng, Công ty A đảm nhận thực hiện 10% giá trị hợp đồng. Sau khi trúng thầu, nhà thầu đã thực hiện theo đúng đề xuất trong hồ sơ dự thầu; giá trị hợp đồng là 10 tỷ đồng. Công trình X đã được nghiệm thu bảo đảm tiến độ, chất lượng (công trình này có tính chất tương tự như Công trình Y).

Khi tham dự thầu gói thầu Y, trong hồ sơ dự thầu của công ty A và công ty B đều kê khai mình đã thực hiện công trình X và đáp ứng về quy mô của hợp đồng tương tự.

Hỏi: trong trường hợp này, kinh nghiệm thực hiện hợp đồng tương tự của nhà thầu A và nhà thầu B được xác định như thế nào?

**Câu 27:**

Khi thanh toán đối với hợp đồng trọn gói, chủ đầu tư đề nghị giảm trừ 5% giá trị thanh toán ghi trong hợp đồng với lý do trong quá trình thực hiện hợp đồng không phát sinh khối lượng và không bị ảnh hưởng bởi yếu tố trượt giá (chi phí dự phòng trong giá gói thầu được duyệt là 5% chi phí xây dựng).

Hỏi: Việc đề nghị giảm trừ 5% như nêu trên có phù hợp với quy định của pháp luật về đấu thầu hay không và giải thích?

**Câu 28:**

Gói thầu xây lắp X có thời gian thực hiện hợp đồng 15 tháng, giá gói thầu theo dự toán được duyệt là 18 tỷ đồng (trong đó bao gồm 1,8 tỷ đồng chi phí dự phòng trượt giá và dự phòng cho khối lượng phát sinh); gói thầu áp dụng loại



hợp đồng trọn gói và phương pháp đánh giá quy định trong hồ sơ mời thầu là phương pháp giá thấp nhất.

Khi xét duyệt trúng thầu, bên mời thầu đã lấy giá gói thầu được duyệt trừ đi giá trị của phần chi phí dự phòng (16,2 tỷ đồng) để làm cơ sở xem xét. Theo đó, nhà thầu xếp hạng thứ nhất sẽ được đề nghị trúng thầu nếu có giá dự thầu sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch, trừ đi giá trị giảm giá (nếu có) không vượt 16,2 tỷ đồng.

Hỏi: Anh/chị hãy bình luận về cách làm nêu trên của bên mời thầu.

**Câu 29:**

Chủ đầu tư A tổ chức đấu thầu rộng rãi quốc tế gói thầu mua 01 cần cẩu thủy lực. Trong hồ sơ mời thầu có quy định nhà thầu không được phép chào phương án kỹ thuật thay thế. Khi đánh giá hồ sơ dự thầu, bên mời thầu thấy trong đơn dự thầu của nhà thầu X có cam kết cung cấp cần cẩu theo đúng yêu cầu của hồ sơ mời thầu với 2 lựa chọn khác nhau, cụ thể như sau:

1. *Cần HIAB 081-3/KOREA – giá 197.546 USD (xuất xứ Hàn Quốc, giá dự thầu đã bao gồm các loại thuế, phí, lệ phí) hoặc*

2. *Cần MKG 1GERMANY – giá 165.294 USD (xuất xứ Đức, giá dự thầu đã bao gồm các loại thuế, phí, lệ phí).*

Cả hai loại cần cẩu nêu trên đều đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật nêu trong hồ sơ mời thầu; giá chào của cả hai loại cần cẩu này đều thấp hơn so với giá chào của các nhà thầu khác cùng tham dự thầu.

Hỏi: Tổ chuyên gia phải đánh giá hồ sơ dự thầu nhà thầu X như thế nào?

**Câu 30:**

Tổng công ty viễn thông A đang tổ chức lập hồ sơ mời thầu gói thầu mua sắm máy phát điện chạy bằng nhiên liệu Diesel phục vụ duy trì hoạt động của các trạm thu phát sóng di động (BTS) trong trường hợp mất điện lưới.

Hỏi: có thể áp dụng phương pháp giá đánh giá đối với gói thầu nêu trên hay không. Trường hợp áp dụng phương pháp giá đánh giá thì những yếu tố nào về kỹ thuật, tài chính, thương mại dùng để xác định giá đánh giá?

**Câu 31:**

Trong hồ sơ mời thầu của gói thầu xây lắp yêu cầu nhà thầu nộp 01 bản gốc và 04 bản chụp hồ sơ dự thầu. Nhà thầu A tham dự thầu gói thầu nêu trên và nộp hồ sơ dự thầu gồm 01 bản gốc và 04 bản chụp theo đúng yêu cầu của hồ sơ mời thầu. Trong quá trình đánh giá hồ sơ dự thầu của nhà thầu A, tổ chuyên gia phát hiện bản chụp danh sách đóng bảo hiểm xã hội của nhân sự chủ chốt của nhà thầu A đóng kèm trong 02/04 bản chụp hồ sơ dự thầu bị lỗi, sai khác so với bản gốc (nội dung tại bản gốc và 02 bản chụp còn lại của hồ sơ dự thầu rõ ràng, đầy đủ và không có sự sai khác). Do vậy, tổ chuyên gia loại nhà thầu với lý do bản gốc và 02 bản chụp có sự sai khác dẫn đến kết quả đánh giá trên bản gốc khác với kết quả đánh giá trên bản chụp, làm thay đổi kết quả lựa chọn nhà thầu.

Hỏi: việc loại nhà thầu của tổ chuyên gia như nêu trên có phù hợp quy định của pháp luật về đấu thầu hay không và phân tích?

**Câu 32:**

Hình thức lựa chọn nhà thầu trong kế hoạch lựa chọn nhà thầu cho gói thầu mua sắm trang thiết bị văn phòng (gồm 50 bộ máy tính để bàn và 50 bộ bàn ghế làm việc) được người có thẩm quyền phê duyệt là “mua sắm trực tiếp”. Chủ đầu tư A dự kiến:

- Mời nhà thầu X vào thương thảo hợp đồng đối với phần cung cấp 50 bộ máy tính để bàn (do cách đây 6 tháng, nhà thầu X đã trúng thầu, ký hợp đồng và hoàn thành hợp đồng gói thầu cung cấp 100 bộ máy tính để bàn cho chủ đầu tư B đáp ứng tiến độ, chất lượng);

- Mời nhà thầu Y vào thương thảo hợp đồng đối với phần cung cấp 50 bộ bàn ghế làm việc (do cách đây 10 tháng, nhà thầu Y đã trúng thầu, ký hợp đồng và hoàn thành hợp đồng gói thầu cung cấp 80 bộ bàn ghế làm việc cho chủ đầu tư C đáp ứng tiến độ, chất lượng).

Hỏi: Anh/chị hãy bình luận về cách làm nêu trên của chủ đầu tư A

**Câu 33:**

Bệnh viện công lập X là chủ đầu tư dự án xây dựng tòa nhà khám chữa bệnh chất lượng cao có tổng mức đầu tư 145 tỷ đồng. Trong đó, 90% nguồn vốn là vốn vay thương mại và bệnh viện không dùng tài sản có nguồn gốc nhà nước để thế chấp và trả nợ vay. Phần vốn còn lại 10% là từ Quỹ phát triển hoạt động sự nghiệp của bệnh viện, nguồn vốn này có nguồn gốc từ vốn nhà nước.

Hỏi: Trong trường hợp này, việc xây dựng tòa nhà khám chữa bệnh chất lượng cao của Bệnh viện X có thuộc phạm vi điều chỉnh của Luật đấu thầu hay không và phân tích?

**Câu 34:**

Công ty A là doanh nghiệp nhà nước, trong đó có lĩnh vực kinh doanh là mua, bán ô tô.

Hỏi: Việc mua ô tô để bán của Công ty A có phải tuân thủ theo quy định của Luật đấu thầu hay không, giải thích?

**Câu 35:**

Khi xây dựng yêu cầu về doanh thu bình quân hàng năm cho hồ sơ mời thầu gói thầu xây lắp X có thời gian thực hiện hợp đồng phê duyệt trong kế hoạch lựa chọn nhà thầu là 24 tháng, Ban Quản lý dự án A sử dụng công thức sau:

***Yêu cầu tối thiểu về mức doanh thu bình quân hàng năm = (Giá gói thầu/thời gian thực hiện hợp đồng theo năm) x k. Trong đó k = 3,5.***

Hỏi: Anh/chị hãy bình luận về yêu cầu nêu trên của hồ sơ mời thầu.

**Câu 36:**

Theo anh/chị, khi lập hồ sơ mời thầu đối với gói thầu xây lắp thì cần lưu ý những nội dung gì để có thể lựa chọn được nhà thầu bảo đảm chất lượng, tiến độ và giá cả cạnh tranh.

**Câu 37:**

Theo anh/chị, khi lập hồ sơ mời thầu đối với gói thầu mua sắm hàng hóa thì cần lưu ý những nội dung gì để có thể lựa chọn được nhà thầu bảo đảm chất lượng, tiến độ và giá cả cạnh tranh.

**Câu 38:**

Theo anh/chị, khi lập hồ sơ mời thầu đối với gói thầu cung cấp dịch vụ phi tư vấn thì cần lưu ý những nội dung gì để có thể lựa chọn được nhà thầu bảo đảm chất lượng, tiến độ và giá cả cạnh tranh.

**Câu 39:**

Theo anh/chị, khi lập hồ sơ mời thầu đối với gói thầu cung cấp dịch vụ phi tư vấn thì cần lưu ý những nội dung gì để có thể lựa chọn được nhà thầu bảo đảm chất lượng, tiến độ và giá cả cạnh tranh.

**Câu 40:**

Gói thầu tổ chức lựa chọn nhà thầu theo phương thức một giai đoạn hai túi hồ sơ, trong lễ mở hồ sơ đề xuất về kỹ thuật, đơn dự thầu của nhà thầu A không có trong hồ sơ đề xuất về kỹ thuật, nhà thầu A khẳng định là để lẫn trong hồ sơ đề xuất về tài chính.

Hỏi: Trong trường hợp này, bên mời thầu xử lý như thế nào tại lễ mở thầu ?

